



Starte durch bei LIPP Behälter und Systemlösungen

Über 60 Jahre Erfahrung im Metallbau haben aus uns ein international tätiges Industrieunternehmen gemacht, welches mit über 80 Mitarbeitern Projekte in mehr als 80 Ländern realisiert. Hierfür braucht es engagierte Mitarbeiter, die gemeinsam zum Erfolg beitragen. Werden auch Sie Teil unseres Teams!

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Bearbeitung von komplexen Kundenanfragen und Erstellung von kundenspezifischen Konzepten im Bereich industrieller, kommunaler und landwirtschaftlicher Biogasanlagen
- Aktive Kundenbegleitung während des gesamten Vertriebsprozesses, von der Angebotsvorbereitung und Verhandlung sowie den Vertragsabschluss
- Erarbeitung von Ideen zur Projektumsetzung (verfahrenstechnisches Konzept und verfahrenstechnische Beschreibung)
- Planung und Durchführung von Vertriebsaktivitäten bei Messeauftritten in der Biogas- und Abwasserbranche sowie Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Weiterentwicklung bestehender Geschäftsfelder und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Förderung des internationalen Erfahrungsaustausches durch Herstellung und Pflege von Kontakten im In- und Ausland

Wir bieten:

- Unsere Produkte genießen bei internationalen Kunden aller Größenordnungen einen hervorragenden Ruf, (das Unternehmen besitzt in Teilbereichen Technologieführerschaft)
- Eine anspruchsvolle Tätigkeit mit Freiraum für Ihre Ideen
- Leistungsgerechte Entlohnung, Fahrrad-Leasing-Möglichkeit
- Einen sicheren Arbeitsplatz in unserem Familienunternehmen
- Gezielte Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Innovative Projekte in der Anlagen- und Umwelttechnik

Ihr Profil:

- Dipl. Ing. / Bachelor / Master Maschinenbau / Verfahrenstechnik / Agrarwirtschaft / Techniker
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und im Bereich Biogas oder Landwirtschaft
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift,
- Selbstständige, motivierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit Auto-CAD von Vorteil
- Kenntnisse im MS Office (Visio, Word, Excel, Power Point und Outlook)
- Gute Kommunikationsfertigkeiten im Umgang mit Kunden und Mitarbeitern des Unternehmens
- Führerschein Klasse B

Bodenständig, innovativ und entschlossen – gemeinsam mit unseren Mitarbeitern die Zukunft gestalten. Entscheiden Sie sich für LIPP.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an bewerbung@lipp-system.de

